



material de apoio

PERGUNTAS SOCRÁTICAS



Formação em Gestão de Pequenos Negócios - LIDERANÇA E SOFT SKILLS

Unidade Formativa nº: 5 - Pensamento Crítico e Resolução de Problemas

Autora: Renata Netto do Nascimento - Psicoterapeuta e Professora de Filosofia e Sociologia

Perguntas Reflexivas

1. O que você aprendeu com essa experiência?
2. Como suas crenças pessoais impactam suas decisões?
3. O que você faria diferente se tivesse uma segunda chance?
4. Quais são suas motivações para seguir esse caminho?
5. Como você define sucesso em sua vida?
6. Que papel as emoções desempenham em sua tomada de decisão?
7. O que essa situação revela sobre seus valores?
8. Como você mensura o impacto de suas ações?
9. Que feedback você já recebeu que realmente o fez refletir?
10. Quais são as principais lições que você tirou dessa situação?
11. Como você lida com o fracasso?
12. O que seria seu maior medo ao enfrentar esse desafio?
13. Como você se sente em relação às suas conquistas até agora?
14. Quais habilidades você gostaria de desenvolver mais?
15. Como você pode aplicar o que aprendeu em outras áreas da sua vida?
16. O que você faria se soubesse que não poderia falhar?
17. Como a sua experiência anterior moldou suas expectativas atuais?
18. O que realmente importa para você em sua jornada empreendedora?
19. Quais são as suposições que você tem sobre o seu mercado?
20. O que você gostaria de deixar como legado?

Perguntas Exploratórias

1. O que mais você poderia considerar nesse cenário?
2. Quais seriam as possíveis implicações a longo prazo dessa decisão?
3. Como isso se relaciona com outras tendências de mercado?
4. O que você espera alcançar com essa abordagem?
5. Quais cenários futuros você poderia imaginar a partir dessa situação?
6. Que outras opções poderiam ser exploradas?
7. Como você poderia adaptar essa ideia para um público diferente?
8. Quais são as melhores práticas relacionadas a essa situação?
9. O que mais você gostaria de saber sobre isso?
10. Como essa situação poderia evoluir ao longo do tempo?
11. Onde você vê oportunidades de melhoria nessa solução?
12. Quais são as suposições subjacentes a essa decisão?
13. Que perguntas ainda não foram respondidas?
14. Como você poderia expandir essa ideia?
15. O que seus clientes pensariam sobre essa proposta?
16. Quais áreas adjacentes merecem uma análise mais profunda?
17. Como você analisaria essa situação de um ângulo diferente?
18. Que habilidades você poderia desenvolver para alcançar seus objetivos?
19. Quais seriam os próximos passos para implementar essa ideia?
20. Onde mais você poderia aplicar esse conceito?

Perguntas Desafiadoras

1. Por que você acredita que essa abordagem funcionará?
2. O que aconteceria se essa solução não fosse eficaz?
3. Quais são as evidências que sustentam sua posição?
4. Você já considerou a perspectiva do seu concorrente?
5. Quais são as possíveis falhas nessa estratégia?
6. Como você justificaria sua decisão diante de críticas?
7. O que você diria a alguém que discorda de você?
8. Existe uma alternativa melhor que você não considerou?
9. Quais são as consequências de não agir rapidamente?
10. Você está disposto a mudar sua opinião se novas evidências aparecerem?
11. Essa solução considera todos os fatores relevantes?
12. Há algo que você está ignorando em sua análise?
13. Quais premissas você fez que podem ser discutíveis?
14. Como você lidaria com uma situação em que sua solução falhasse?
15. Qual seria a resposta dos seus clientes para a sua proposta?
16. Existem possíveis riscos que você não está reconhecendo?
17. O que você diria se estivesse em uma posição oposta?
18. O que seria necessário para você reconsiderar essa decisão?
19. Quais áreas você acha que precisam de mais evidências?
20. Como você explicaria sua abordagem para alguém sem conhecimento na área?

Outras perguntas abertas...
